Финансовые показатели, представленные на портале Усиленных Инвестиций:

- Выручка для нефинансовых компаний парсится из МСФО отчетов.
- **EBITDA** рассчитывается по формуле: операционная прибыль + амортизация. **Чистая прибыль** парсится из МСФО отчетов.

изменение	2024 q2	2025 q2	тысячи рублей	LKOH
-20.8%	2 273 030 000	1 800 849 000	Выручка	
	2 060 538 000	1 800 848 000	q1	
-51.2%	295 771 000	144 283 000	Чистая прибыль	
-50.3%	347 093 500	172 340 500	Операционная прибыль	Опер
-10.0%	145 303 500	130 779 500	Амортизация	
-40.2%	507 072 000	303 120 000	EBITDA	

Справочно, по MTC корректируем рассчитанный компанией OIBDA на расходы на аренду

• Чистый долг, включая minority Interest, рассчитывается по формуле: обязательства по кредитам и займам + обязательства по облигациям + обязательства по лизингу и аренде + обязательства по дивидендам + привилегированные акции + обязательства по производным инструментам - (денежные средства и депозиты + краткосрочные финансовые вложения). По каждой компании можно зайти на страницу финансового отчета и посмотреть какие статьи вошли в расчет чистого долга (выделены желтым)

	GN оборотные активы
1210 123 086 136 10	запасы
1230 79 792 81 01	торговая и прочая дебиторская задолженность
1240 85 263 9 09	инвестиции в ценные бумаги и прочие финансовые
	активы
1220 1 543 82	авансовые платежи по налогу на прибыль
12AX 10 672 10 09	ндс к возмещению
1250 31 735 114 43	денежные средства и их эквиваленты
1260 1 035 1 03	прочие оборотные активы
1200 333 126 352 60	итого оборотные активы
1600 895 109 913 17	итого активы
	капитал и обязательства
	капитал
1310 9 483 9 48	акционерный капитал
13AX 23 754 23 75	эмиссионный доход
1360 25 824 36 49	резерв пересчета валют
1370 625 256 618 89	нераспределенная прибыль
130S 684 317 688 63	капитал относимый на акционеров материнской
	компании
130X 995 1 1 17	неконтролирующие доли участия
1300 685 312 689 81	итого капитал

капитал

9 483	9 483	1310	акционерный капитал
23 754	23 754	13AX	эмиссионный доход
36 497	25 824	1360	резерв пересчета валют
618 899	625 256	1370	нераспределенная прибыль
688 633	684 317	1305	капитал относимый на акционеров материнской
			компании
1 179	995	130X	неконтролирующие доли участия
689 812	685 312	1300	итого капитал
			долгосрочные обязательства
12 578	4 585	1410	долгосрочные кредиты и займы
1 756	1 563	1460	обязательства по аренде
1 591	1 421	14AX	пенсионные обязательства
6 810	6 869	14BX	резерв под рекультивацию земель
41 935	40 227	1420	отложенные налоговые обязательства
64 670	54 665	1400	итого долгосрочные обязательства
			краткосрочные обязательства
0	0		краткосрочные кредиты и займы а также текущая часть
34 744	40 546	1510	долгосрочных кредитов и займов
352	360	1540	текущая часть обязательств по аренде

Income Statement	Balance Statement	Cashflow Sta	tement Результа	т разбора	
	тыся	чи рублей	2025 q2		изменение
	Собственнь	ій капитал	685 312 000	689 812 000	-0.7%
		Активы	895 109 000	913 176 000	-2.0%
Отложенные налоговые активы		ые активы	6 964 000	5 824 000	+19.6%
Отл	оженные налоговые обя	вательства	40 227 000	41 935 000	-4.1%
	Чи	стый долг	-68 949 000	-72 916 000	
	Денежные средства и эк	виваленты	116 998 000	123 525 000	-5.3%
	Кредит	ы и займы	45 131 000	47 322 000	-4.6%
		Аренда	1 923 000	2 108 000	-8.8%
	Доля неконтро	лирующих	995 000	1 179 000	-15.6%

Справочно, для некоторых компаний мы вносим чистый долг и EBITDA на базе IAS 17 показателей (X5, Магнит, Лента и т.д.); по Элементу корректируем чистый долг на остатки на счетах федерального казначейства

• FCF / свободный денежный поток — рассчитываем по остаточному принципу по формуле: чистое сокращение чистого долга за период + выплаченные дивиденды за период (из отчета о движении денежных средств) - средства направленные на выкуп акций (за вычетом средств привлеченных в рамках доп. эмиссии). Также рассчитываем FCF Yield LTM (доходность свободного денежного потока за последние 12 месяцев), как отношение FCF за последние 12 мес. к капитализации компаний

Справочно, иногда мы автозаполняем пропущенные кварталы методом усреднения известных показателей для непрерывности расчета исторических мультипликаторов

Финансовые компании:

• **Выручка** финансовых компаний рассчитывается по формуле: чистые процентные доходы + комиссионные доходы. **Чистая прибыль** парсится из отчетов

изменение	2024 q2	2025 q2	BER тысячи рублей
			<u>Детализация по фин. компаниям</u> ↓
+43.79	1 681 900 000	2 417 500 000	Процентные доходы
	-968 700 000	-1 575 700 000	Процентные расходы
+18.09	713 200 000	841 800 000	Процентные доходы чистые
	-122 300 000	-211 500 000	Резерв под кредитные убытки
+6.79	590 900 000	630 300 000	Процентные доходы чистые за вычетом резерва
+2.69	289 800 000	297 200 000	Комиссионные доходы
+13.69	1 003 000 000	1 139 000 000	Выручка
	-80 300 000	-102 200 000	Комиссионные расходы
-6.9	209 500 000	195 000 000	Комиссионные доходы чистые
	-25 000 000	68 400 000	Операции с финансовыми инструментами
	-136 300 000	-232 300 000	Прочие операционные доходы чистые
+0.79	132 500 000	133 400 000	Непрофильная деятельность
	-252 700 000	-292 900 000	Административные расходы
+3.99	521 100 000	541 300 000	Прибыль до налогообложения
	-102 400 000	-118 400 000	Налог на прибыль
+1.09	418 700 000	422 900 000	Чистая прибыль
-15.89	438 787 315	369 461 315	Регулярная
	-20 087 315	53 438 685	Нерегулярная

Также реализован **инструмент парсинга чистой прибыли, капитала и активов по банкам на базе помесячных оборотно-сальдовых ведомостей** для индикативных оценок динамики фин. показателей

Месяц	Прибыль накопл.	Мес. рост	Прибыль	Мес. рост	Капитал	Мес. рост	Активы	Мес. рост
2023-05	42.6				272.8	+54.8%	2386.9	+9.5%
2023-06	58.6	+37.4%	16.0		288.7	+5.8%	2434.0	+2.0%
2023-07	67.2	+14.8%	8.6	-46.2%	295.3	+2.3%	2664.7	+9.5%
2023-08	75.3	+12.0%	8.1	-5.8%	302.6	+2.5%	2750.0	+3.2%
2023-09	84.0	+11.6%	8.7	+7.4%	309.2	+2.2%	2873.2	+4.5%
2023-10	91.8	+9.2%	7.8	-10.3%	318.2	+2.9%	2931.8	+2.0%
2023-11	95.1	+3.6%	3.3	-57.7%	317.2	-0.3%	3026.6	+3.2%
2023-12	97.9	+3.0%	2.8	-15.2%	335.8	+5.9%	3218.3	+6.3%
2024-01	3.1		3.1	+10.7%	337.1	+0.4%	3203.4	-0.5%
2024-02	6.4	+107.4%	3.3	+6.5%	332.5	-1.4%	3262.3	+1.8%
2024-03	11.4	+77.7%	5.0	+51.5%	322.4	-3.0%	3401.8	+4.3%
2024-04	13.4	+17.4%	2.0	-60.0%	324.6	+0.7%	3521.0	+3.5%
2024-05	13.5	+0.3%	0.1	-95.0%	322.1	-0.8%	3448.7	-2.1%
2024-06	27.8	+106.6%	14.3	+14 200.0%	337.5	+4.8%	3585.6	+4.0%
2024-07	25.7	-7.7%	-2.1	-114.7%	312.0	-7.5%	3610.6	+0.7%
2024-08	31.1	+21.0%	5.4	-357.1%	316.0	+1.3%	3650.9	+1.1%
2024-09	35.6	+14.4%	4.5	-16.7%	318.1	+0.7%	3644.7	-0.2%
2024-10	31.4	-11.8%	-4.2	-193.3%	310.3	-2.5%	3619.4	-0.7%
2024-11	38.0	+21.2%	6.6	-257.1%	316.4	+2.0%	3766.4	+4.1%
2024-12	42.8	+12.6%	4.8	-27.3%	323.8	+2.3%	3869.1	+2.7%
2025-01	-3.5		-3.5	-172.9%	328.4	+1.4%	3823.5	-1.2%
2025-02	-12.1	+250.8%	-8.6	+145.7%	321.8	-2.0%	3750.5	-1.9%
2025-03	-16.3	+34.6%	-4.2	-51.2%	320.4	-0.4%	3771.1	+0.5%
2025-04	-7.4	-54.9%	8.9	-311.9%	364.3	+13.7%	3998.3	+6.0%
2025-05	0.2	-103.1%	7.6	-14.6%	372.7	+2.3%	3972.0	-0.7%
2025-06	3.9	+1 612.9%	3.7	-51.3%	379.5	+1.8%	3853.4	-3.0%
2025-07	6.7	+70.7%	2.8	-24.3%	374.1	-1.4%	3960.9	+2.8%

Мультипликаторы:

- EV/EBITDA отношение Enterprise Value (капитализация + чистый долг) к EBITDA. Также рассчитываем аннуализированный и прогнозный EV/EBITDA
- Р/Е капитализации к чистой прибыли
- **P/Book** капитализации к балансовой стоимости чистых активов (статья Капитал в балансовом отчете)

Тикер: MAGN	
Цена акции, RUB:	30.125 (+0.1%)
Обыкновенных акций:	11 174 330 000
Дивидендная доходность:	8.3%
FCF Yield LTM / expected:	12.9% / 7.6%
EV / LTM EBITDA:	2.6x
EV / EBITDA annualized:	3.0x
Изменение цен на продукцию (отн-но LTM):	-9.9%
EV / прогнозная EBITDA:	3.2x
EV/EBITDA целевой (hist перцентиль):	2.2x
Экспресс-потенциал роста:	-23.6% (+0.2%)
Потенциал с учетом ключевой ставки:	-22.5%
Расчет текущего мультипликатора EV / LTM EBITDA	
Капитализация (млн руб):	336 236
Чистый долг (млн руб):	-68 949
EV (Enterprise Value):	267 287
EBITDA LTM (млн руб):	102 466
Net Income LTM (млн руб):	35 045
EV / LTM EBITDA:	2.6x
Net Debt / LTM EBITDA (при EBITDA > 0):	-0.7x
Среднедневной объем торгов за неделю, млн. руб.:	564
P/E	9.6x
P / E ann-d	33.9x
P/B	0.5x

Модули прогнозирования/приоритизирования сырьевых и потребительских компаний

Сырьевые компании (платформа формирует прогнозы доходов и расходов)

- Динамика цен на корзину товаров
- Факторы, определяющие выручку и расходы
- Расчет EBITDA в текущей конъюнктуре
- Расчет ЕВІТОА в средней за 3 года конъюнктуре
- Оценка чистого долга на текущую дату (не на отчетную дату)
- Расчет прогнозных мультипликаторов
- Прогноз потенциала роста
- Сравнение прогнозных и исторических значений компания опережала прогнозные показатели (основанные на сдвиге цен на сырье и продукцию) или отставала от них

Для потребительских компаний:

Влияющие на расходы ресурсы:

- Расчет создаваемой компанией фундаментальной стоимости
- Расчет потенциала роста цены акции до восстановления мультипликатора до среднего исторического значения

Nowcasting-подход

Для сырьевых компаний платформа, помимо традиционных данных, подтягивает множество сырьевых ресурсов, на базе которых строятся динамические модели расчета потенциала роста — платформа ежеминутно пересчитывает ожидаемую прибыль и денежное положение с учетом сдвига цен на сырьевые товары и изменений курсов валют и сравнивает прогнозный мультипликатор со средним историческим, рассчитывая недооценку/переоценку компании в текущей позитивной/негативной конъюнктуре



Ресурс	Bec	Валюта	LTM	Тек	Мзм	LTM (руб)	Тек	МѕМ
Газ (РФ, биржа СПб) руб/м3	21.6%	RUB						15.7%
Диаммоний фосфат (DAP)	11.7%	USD	730.76	621.00	-15.0%	50 648	57 737	14.0%
Калийная соль (Potash)	9.3%	USD	816.27	619.95	-24.1%	56 575	57 640	1.9%
Электричество (Центр)	6.8%	RUB						2.5%

Анализ изменения выручки и расходов компании при текущих ценах на ресурсы

(до учета изменения объемов производства, оптимизации расходов, изменений в налогооболожении и других факторов)

Выручка

Драйвер	Bec LTM	Изменение
North America Fertilizer Index (Green Markets)	37.1%	+4.0%
Аммиачная селитра (AN)	24.9%	+20.2%
Карбамидо-аммиачная смесь (UAN)	19.1%	-11.4%
Карбамид (Urea)	11.2%	+5.1%
Аммиак	5.5%	+25.4%
Прочее (как инфляция)	2.2%	+5.9%
Итого изменение выручки		6.4%

Расходы

	Драйвер	Bec LTM	Изменение
Газ (РФ, биржа СПб) руб/м3		21.6%	+15.7%
Диаммоний фосфат (DAP)		11.7%	+13.9%
Калийная соль (Potash)		9.3%	+1.8%
Электричество (Центр)		6.8%	+2.5%
Прочее (как инфляция)		50.6%	+5.9%
Итого изменение расходов			8.3%

Прогнозная EBITDA и потенциал роста

при текущих ценах на ресурсы

	LTM		Цены	Прогноз
Выручка	153 892	+9 891	+6.4%	163 783
Расходы	61 688	+5 145	+8.3%	66 833
EBITDA	92 204	+4 746	+5.1%	96 950
Рентабельность	59.9%			59.2%
EV/EBITDA	expected			8.46x
Потенциал				6.8%

EBITDA и потенциал

В итоговом расчете потенциала роста акции мы используем прогнозную EBITDA, рассчитанную по текущим ценам, если она меньше рассчитанной по средним ценам за 3 года. В противном случае берется среднее значение между EBITDA по текущим и по средним ценам.

По тек. ценам		96 950
По ист. ценам		135 834
Fertilizer export duty	(% of export revenue)	-11 032
Используемая	EBITDA E	85 918
Расчет с учетом зараб	отанного FCF и выплаченных дивидендог	3:
Windfall tax		7 269
Чистый долг	(на конец LTM)	79 749
Net Debt	(на начало LTM)	89 134
	,	
2022-06-30	(/	51.45
2023-06-30	(USDRUB на конец LTM)	89.55
Доля \$	(в чистом долге, оценочно)	0.978
FCF	(получено от курсовых разниц)	64 560

FCF LTM FCF LTM	(до искл. влияния курсовых разниц) (исключая курсовые разницы)	18 021 82 581
EBITDA+ Дней от LTM Доп FCF	(изменение от LTM к прогнозной) (оценочно заработанный после LTM)	-6 286 124 23 711
Дивиденды	(после LTM)	0
Доля USDRUB USDRUB Курс. разницы	в валюте на конец LTM Текущий	97.8% 89.55 92.89 2 908
Изм. долга Чистый долг	(Доп FCF - Дивиденды - Разницы) (оценка на сегодня)	-20 803 58 946
EV корр		
EV/EBITDA EV/EBITDA целевой Потенциал роста		820 580 9.55x 9.00x - 6.2 %

Расчет ошибки прогнозирования методом изменения конъюнктуры

сравнение с сохранением фин.показателей на уровне предыдущего года

(блок на этапе тестирования)

Параметр	2020 q3	2020 q4	2021 q1	2021 q2	2021 q3	2021 q4	2022 q1	2022 q2	2022 q3	2022 q4	2023 q1	2023 q2	2023 q3	2023 q4	avg mod
Параметр	2020 q3	2020 q 4	2021 41	2021 42	2021 43	2021 44	2022 41	2022 42	2022 43	2022 44	2023 q1	2023 q2	2023 q3	2023 q4	avg mou
Revenue															
факт	29 656	33 776	38 952	47 030	51 233	48 913	46 593	44 273	41 953	39 633	37 313	34 993			
кв N-4	29 143	25 220	28 079	28 353	29 656	33 776	38 952	47 030	51 233	48 913	46 593	44 273	41 953	39 633	
прогноз	29 792	31 262	44 302	50 423	63 613	108 082	117 374	90 498	64 156	38 015	26 145	32 578	42 838	42 824	
кв №4 Δ	-1.7%	-25.3%	-27.9%	-39.7%	-42.1%	-30.9%	-16.4%	6.2%	22.1%	23.4%	24.9%	26.5%			23.9%
прогноз Δ	0.5%	-7.4%	13.7%	7.2%	24.2%	121.0%	151.9%	104.4%	52.9%	-4.1%	-29.9%	-6.9%			43.7%
Cost															
факт	20 959	22 674	23 213	22 498	22 450	21 172	19 894	18 617	17 339	16 061	14 783	13 505			
кв N-4	20 656	19 115	20 800	20 324	20 959	22 674	23 213	22 498	22 450	21 172	19 894	18 617	17 339	16 061	
прогноз	20 611	20 450	24 144	24 419	27 742	30 572	32 166	27 265	23 923	20 913	18 344	18 097	17 429	16 584	
кв №4 Δ	-1.4%	-15.7%	-10.4%	-9.7%	-6.6%	7.1%	16.7%	20.8%	29.5%	31.8%	34.6%	37.9%			18.5%
прогноз ∆	-1.7%	-9.8%	4.0%	8.5%	23.6%	44.4%	61.7%	46.5%	38.0%	30.2%	24.1%	34.0%			27.2%
EBITDA															
факт	8 697	11 102	15 739	24 532	28 783	27 741	26 699	25 656	24 614	23 572	22 530	21 488			
кв N-4	8 487	6 105	7 279	8 029	8 697	11 102	15 739	24 532	28 783	27 741	26 699	25 656	24 614	23 572	
прогноз	9 182	10 812	20 158	26 004	35 872	77 510	85 208	63 233	40 233	17 102	7 801	14 481	25 409	26 240	
кв №4 Δ	-2.4%	-45.0%	-53.8%	-67.3%	-69.8%	-60.0%	-41.1%	-4.4%	16.9%	17.7%	18.5%	19.4%			34.7%
прогноз ∆	5.6%	-2.6%	28.1%	6.0%	24.6%	179.4%	219.1%	146.5%	63.5%	-27.4%	-65.4%	-32.6%			66.7%

Потребительские компании отбираются по сочетанию показателей роста бизнеса и недооцененности по мультипликаторам. Приоритизируются компании, стабильно наращивающие фундаментальную стоимость для акционеров

Создаваемая за год стоимость

Прирост стоимости рассчитывается как отношение создаваемой **фундаментальной стоимости** за последний период к текущей **капитализации** компании.

Создание фундаментальной стоимости для акционеров происходит за счет двух направлений:

- непосредственно генерация денежных средств для акционеров через выплату дивидендов, сокращение долга и выкуп акций (FCF LTM)
- прибавка фундаментальной стоимости компании за счет улучшения её финансовых результатов

Прибавка фундаментальной стоимости рассчитывается как произведение показателей:

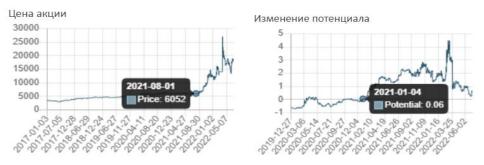
- рост EBITDA последнего периода относительно аналогичного показателя годом ранее, приведенный к годовому формату
- мультипликатор EV/EBITDA (берется средний между фактическим мультипликатором EV/EBITDA для компании и типовым среднерыночным 6.5х уровнем)

Параметр	Номер	Формула	Значение
EBITDA (кв перед LTM)	(1)		51 832
ЕВІТDА (посл кв)	(2)		63 676
EBITDA LTM	(3)		237 489
EBITDA LTM / last Q	(4)	(3) / (2)	3.730
Прирост EBITDA (млн руб)	(5)	((2)-(1))*(4)	44 174
EV	(6)		880 490
Mult	(7)	(6) / (3)	3.7x
Mult общий	(8)	const	6.5x
Mult avg div	(9)	avgerage	5.1x
Equity+	(10)	(5) * (9)	225 453
FCF LTM	(11)		69 485
Value+	(12)	(10) + (11)	294 938
Сар	(13)		464 531
Прирост фундаментальной стоимости	(14)	(12) / (13)	28.3%

Демонстрация работы платформа на реальных сделках

1. Акрон – производитель азотных удобрений

Цена акции



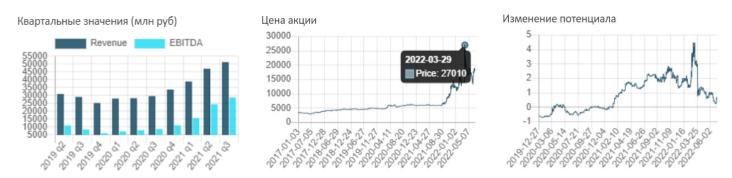
Долгое время цена на акции компании практически не менялась - ходила около 5-6 тыс. рублей, но наша система более чем за полгода начала показывать увеличение потенциала роста по компании на фоне начала продолжительного цикла роста цен на удобрения



При этом цены на газ (основное сырье в производстве удобрений) в РФ были зарегулированы и оставались сильно дешевле мировых. Платформа начала прогнозировать значительное увеличение EBITDA, за счет удорожания конечного продукта и дешевого сырья, так и произошло — выручка выросла в ~1.5 раза, EBITDA — в ~3 раза. Тогда такого роста фин. показателей Акрона не закладывал ни один инвест. банк.

Параметр	2018 q4	2019 q1	2019 q2	2019 q3	2019 q4	2020 q1	2020 q2	2020 q3	2020 q4	2021 q1	2021 q2	2021 q3	avg mod
Revenue													
real	30 283	29 504	30 968	29 143	25 220	28 079	28 353	29 656	33 776	38 952	47 030	51 233	
prev	25 053	24 050	25 363	28 366		29 504	30 968	29 143	25 220	28 079	28 353	29 656	
E	30 845	29 062	27 436	25 297	23 320	25 695	31 460	28 472	29 678	40 081	44 932	57 980	
Gap prev	-17.3%	-18.5%	-18.1%	-2.7%	20.1%	5.1%	9.2%	-1.7%	-25.3%	-27.9%	-39.7%	-42.1%	19.0%
Gap E	1.9%	-1.5%	-11.4%	-13.2%	-7.5%	-8.5%	11.0%	-4.0%	-12.1%	2.9%	-4.5%	13.2%	7.6%
Cost													
real	20 582	19 488	19 968	20 656	19 115	20 800	20 324	20 959	22 674	23 213	22 498	22 450	
prev	16 892	16 520	18 341	17 504	20 582	19 488	19 968	20 656	19 115	20 800	20 324	20 959	
E	18 330	17 760	18 913	17 256	19 527	18 495	19 320	20 611	20 450	24 144	24 419	27 742	
Gap prev	-17.9%	-15.2%	-8.1%	-15.3%	7.7%	-6.3%	-1.8%	-1.4%	-15.7%	-10.4%	-9.7%	-6.6%	9.7%
Gap E	-10.9%	-8.9%	-5.3%	-16.5%	2.2%	-11.1%	-4.9%	-1.7%	-9.8%	4.0%	8.5%	23.6%	8.9%
EBITDA													
real	9 701	10 016	11 000	8 487	6 105	7 279	8 029	8 697	11 102	15 739	24 532	28 783	
prev	8 161	7.530	7 022		9 701	10 016	11 000	8 487	6 105	7 279	8 029	8 697	
Е	12 515	11 302	8 522	8 042	3 793	7 200	12 140	7 861	9 228	15 937	20 513	30 239	
Gap prev	-15.9%	-24.8%	-36.2%	28.0%	58.9%	37.6%	37.0%	-2.4%	-45.0%	-53.8%	-67.3%	-69.8%	39.7%
Gap E	29.0%	12.8%	-22.5%	-5.2%	-37.9%	-1.1%	51.2%	-9.6%	-16.9%	1.3%	-16.4%	5.1%	17.4%

Когда такой рост фин. показателей действительно начал отражаться в отчетах, цена акции взлетела до 27 тыс. рублей, где система начала предупреждать о постепенном снижении потенциала — мы вышли в районе максимумов и заработали в среднем около 200% доходности



Такая же логика опережающего прогнозирования применяется во всех сырьевых компаниях — система высчитывает сколько компания в реальном времени зарабатывает на уровне EBITDA с учетом изменения цен на основные ресурсы и дает сигнал на покупку, если прогнозный мультипликатор EV/EBITDA сильно ниже исторических/справедливых значений

2. Русагро – сельскохозяйственная компания

В 2021 тоже отлично зарабатывали на этой компании, когда система начала фиксировать рост значительный цен на продовольствие.



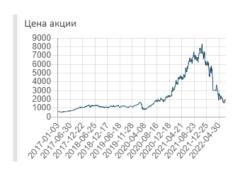
По мере роста цены акции, мультипликатор расширялся, а расчетный потенциал роста снижался. Мы вышли из компании, когда система показала отрицательный потенциал, после чего котировки начали снижаться





3. Тинькофф – в компаниях потребительского сектора используется несколько другая логика







Мы входили в Тинькофф, когда он стоил около всего 5.0х прибылей на фоне пандемии Covid-19, новости о болезни основателя и налоговых претензиях (хотя на бизнес компании Тиньков уже тогда не влиял), но при этом фин. показатели росли на 30%+. Мы заработали на этой сделке больше 100%, вышли из компании, когда она оценивалась в \sim 10х по P/E, при этом она еще росла до 30х по P/E, в чем мы не участвовали, но зато избежали дальнейшего падения котировок